

ตารางแสดงงบประมาณที่ได้รับจัดสรรและราคาก่อสร้าง (ราคาอ้างอิง)

ในการจัดซื้อจัดจ้างที่มิใช่งานก่อสร้าง

๑. ชื่อโครงการ

กิจกรรมพัฒนาผลิตภาพสำหรับธุรกิจเกษตรแปลงรูปเป้าหมาย
(แผนธุรกิจและการตลาด)

๒. หน่วยงานเจ้าของโครงการ

กองพัฒนาเกษตรอุตสาหกรรม กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม

๓. วงเงินงบประมาณที่ได้รับจัดสรร ๑,๒๐๐,๐๐๐ บาท (หนึ่งล้านสองแสนบาทถ้วน)

๔. วันที่กำหนดราคาก่อสร้าง

(ราคาอ้างอิง) ณ วันที่ ๙๕ เมษายน ๒๕๖๘

เป็นเงิน

๑,๒๐๐,๐๐๐ บาท (หนึ่งล้านสองแสนบาทถ้วน)

๕. แหล่งที่มาของราคาก่อสร้าง (ราคาอ้างอิง)

(๑) ตามระเบียบกระทรวงการคลังว่าด้วยค่าใช้จ่ายในการฝึกอบรม การจัดงาน และการประชุมระหว่างประเทศ (ฉบับที่ ๑) พ.ศ. ๒๕๖๕ ลงวันที่ ๓ กันยายน ๒๕๖๕

(๒) ตามราคามาตรฐานของสำนักงบประมาณ หลักเกณฑ์ ยัตราช่าใช้จ่าย และแนวทางการพิจารณางบประมาณรายจ่ายประจำปี การฝึกอบรม สัมมนา การโฆษณา ประชาสัมพันธ์ การจ้างที่ปรึกษา ค่าใช้จ่ายในการเดินทางไปต่างประเทศ (ฉบับกองมาตรฐานงบประมาณ ๑ สำนักงบประมาณ เดือนธันวาคม ๒๕๖๗)

(๓) ราคาน้ำยาฆ่าแมลงที่จัดซื้อในระยะเวลา ๒ ปีงบประมาณกิจกรรมพัฒนาผลิตภาพสำหรับธุรกิจเกษตรแปลงรูปเป้าหมาย (แผนธุรกิจและการตลาด) ตามสัญญาเลขที่ กอ.กสอ.๑๒/๙๕๖๗ ลงวันที่ ๙๕ มิถุนายน ๒๕๖๗ มีรายละเอียดค่าใช้จ่าย ดังนี้

ลำดับที่	รายการ	ค่าใช้จ่าย (บาท)
๑	ค่าใช้จ่ายเตรียมความพร้อมการดำเนินกิจกรรม	๑๕๐,๐๐๐
๒	ค่าใช้จ่ายการประชาสัมพันธ์กิจกรรม รับสมัครและตัดต่อออกกลุ่มเป้าหมาย พร้อมเชิญรายละเอียดกิจกรรม	๑๕,๐๐๐
๓	ค่าใช้จ่ายจัดการถ่ายทอดองค์ความรู้การพัฒนาผลิตภาพทั้งการวางแผนธุรกิจและ การตลาดสำหรับธุรกิจเกษตรแปลงรูป	๙๖,๕๐๐
๔	ค่าใช้จ่ายวินิจฉัยและนิเคราะห์ศักยภาพของกลุ่มเป้าหมาย	๑๐๗,๐๐๐
๕	ค่าใช้จ่ายให้คำปรึกษาแนะนำการพัฒนาผลิตภาพเกษตรแปลงรูปเป้าหมาย ด้านแผนธุรกิจ และการตลาดของกลุ่มเป้าหมาย	๑๕๗,๐๐๐
๖	ค่าใช้จ่ายการตัดต่อ Success Case	๗,๕๐๐
๗	ค่าใช้จ่ายการจัดทำกราฟข้อมูลความสำเร็จของกิจกรรม	๙๖,๐๐๐
๘	ค่าใช้จ่ายการดำเนินการสรุปผลและพิริปติ	๙๔,๕๐๐
๙	ค่าใช้จ่ายการดำเนินการสรุปผลการดำเนินกิจกรรม	๔,๖๐๐
ค่าใช้จ่ายรวม (หนึ่งล้านสองแสนบาทถ้วน)		๑,๒๐๐,๐๐๐

หมายเหตุ : ๑. ค่าใช้จ่ายสามารถถูกเฉลี่ยได้ทุกรายการ

๒. ราคาน้ำยาฆ่าแมลงที่รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว

๖. รายชื่อรับผิดชอบกิจกรรม

ลำดับที่	ชื่อ-นามสกุล	ตำแหน่ง	ลายมือชื่อ
๑	นายบูรณ์ศักดิ์ มาดหมาย	นักวิชาการอุตสาหกรรมชำนาญการพิเศษ	
๒	นางสาวกนิศา หั้งສาจล	นักวิชาการอุตสาหกรรม	
๓	นางสาวณัชดา ถัวทรัพย์	นักวิชาการอุตสาหกรรมชำนาญการ	

ขอบเขตของงานจ้าง (Term of Reference : TOR)
กิจกรรมพัฒนาผลิตภัณฑ์รับธุรกิจเกษตรแปลงปีบ้านนาย (แผนธุรกิจและการตลาด)
ภายใต้ค่าใช้จ่าย ๓.๒-๑ โครงการยกระดับสินค้าเกษตรสู่เกษตรอุตสาหกรรม
งบประมาณประจำปี พ.ศ. ๒๕๖๔
กองทัพนาเกษตรอุตสาหกรรม กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม

๑. ความเป็นมา

ประเทศไทยเป็นประเทศที่มีความอุดมสมบูรณ์ในด้านของทรัพยากรธรรมชาติ เพราะฉะนั้นสิ่งที่ทำให้เศรษฐกิจของประเทศไทยสามารถเจริญเติบโตได้ก้าวไปข้างหน้าได้มากจนถึงปัจจุบันนี้ก็คือ ปัจจัยทางด้านเทคโนโลยีและนวัตกรรมของประเทศไทยนับว่าเป็นสินค้าส่งออกที่ค่อนข้างมีชื่อเสียงในระดับโลกอย่างมาก ชาติดังที่ได้ทำการยอมรับว่า หากต้องการพึ่งพาที่มีคุณภาพต้องมีปัจจัยประเทศไทย อาทิ ข้าว ยางพารา มันสำปะหลัง อ้อย ปาล์มน้ำมัน ซึ่งในปี ๒๕๖๗ ที่ผ่านมาการส่งออกสินค้าเกษตร มีมูลค่า ๑,๘๙๐ ล้านบาท (ข้อมูลสำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร) โดยที่ผ่านมาประเทศไทยมีนโยบายสนับสนุนพัฒนาเศรษฐกิจสู่ดิจิทัล อาทิ เช่น กัญชง กระท่อม ให้เข้าสู่อุตสาหกรรม S-Curve และ New S-Curve ในฐานะพัฒนาเศรษฐกิจที่มีบทบาทในการพัฒนาเป็นสินค้าอุตสาหกรรมที่มีเทคโนโลยีและนวัตกรรมของประเทศไทย รวมถึงกฎหมายเพิดกล้ามเพื่อให้ภาคธุรกิจสามารถลดทุนทั้งหมดด้วยวิธีดังนี้ ในการบริหารจัดการเพื่อให้เกิดการใช้ประโยชน์จากดินกัญชง กระบวนการทุกส่วนและไม่เกิดของเสีย และสร้างมูลค่าสูงด้วยวิทยาศาสตร์ เทคโนโลยีและนวัตกรรม ปัจจุบันมีพัฒนาเศรษฐกิจที่ให้ความสำคัญได้แก่ โกโก้ (Cocoa) ซึ่งเป็นหนึ่งในพืชแห่งอนาคต (Future Crop) ที่สามารถปรับเปลี่ยนผลิตภัณฑ์ที่หลากหลาย เช่น อาหารเพื่อสุขภาพขั้นตีเดียว (Super Food) และผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง ที่สามารถเพิ่มนูลค่าเพิ่มด้วยการพัฒนา การวิจัยและพัฒนา ซึ่งถือเป็นความท้าทายในการพัฒนาอุตสาหกรรมของประเทศไทย ต่อไป

เพื่อเป็นการสร้างความสามารถในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้กับพัฒนาเศรษฐกิจสู่ความยุทธศาสตร์ เป้าหมายของประเทศไทย ภาครัฐได้มีการส่งเสริมและพัฒนาให้มีการปรับปรุงโครงสร้างเศรษฐกิจไปสู่ "Value-Based Economy" หรือ "เศรษฐกิจที่ขับเคลื่อนด้วยนวัตกรรม" โดยมีการเปลี่ยนทั้งระบบองค์ประกอบสำคัญ ได้แก่ ๑) เปลี่ยนจากเกษตรดั้งเดิมไปสู่เกษตรสมัยใหม่ ๒) เปลี่ยนจาก SMEs ที่รัฐให้การสนับสนุนไปเป็น Smart Enterprises และ Startups ที่มีศักยภาพสูง ๓) เปลี่ยนจากการที่มีการสร้างมูลค่าค่อนข้างต่ำ ไปสู่การที่เน้นความคิดสร้างสรรค์ และ ๔) เปลี่ยนจากแรงงานทักษะต่ำไปสู่แรงงานที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญ และทักษะสูง อุตสาหกรรมเกษตรนับเป็นอุตสาหกรรมที่มีบทบาทในการพัฒนาเศรษฐกิจของประเทศไทย ช่วยกระตุ้นเศรษฐกิจระดับนานาชาติ และช่วยขยายเศรษฐกิจด้านการส่งออก รวมทั้งก่อให้เกิดความเชื่อมโยงการผลิตระหว่างภาคเกษตรและภาคอุตสาหกรรม ซึ่งภายใต้ยุทธศาสตร์ฯ ๒๐ ปี ยังได้กำหนดให้มีการสร้างความสามารถในการแข่งขัน ที่มุ่งเน้นพัฒนาภาคเกษตรไทยให้ก้าวไปสู่น้ำหน้าของประเทศด้วยการสร้างมูลค่าเพิ่ม เน้นเกษตรอุตสาหกรรมสูงและขับเคลื่อนเกษตรด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรม "เกษตรอุตสาหกรรม" ซึ่งตอบโจทย์เรื่องตั้งกล่าวเป็นอย่างดี เมื่อจากเกษตรอุตสาหกรรม คือการนำนวัตกรรมเทคโนโลยีที่ทันสมัยเข้ามามีบทบาทในการพัฒนาการเกษตรของไทยให้เป็น Smart Farmer หรือการนำองค์ความรู้ด้านธุรกิจ อุตสาหกรรม ทั้งในด้านการบริหารจัดการ ระบบมาตรฐาน การเชื่อมโยงห่วงโซ่อุปทาน ให้เป็นนักธุรกิจเกษตรสมัยใหม่ (SME เกษตร) รวมถึงการกำหนดมาตรฐานการสร้างมูลค่าเพิ่ม (value added) ให้แก่ผลผลิตการเกษตร โดยการนำใช้วิทยาศาสตร์ เทคโนโลยีและนวัตกรรมมาช่วยแก้ปัญหาการดำเนินการเกษตรอย่างถูกต้อง ตลอดจนการสร้างมาตรฐานการผลิตและปรับปรุงสินค้าทางการเกษตรสร้างตลาดใหม่ เป็นศูนย์รวมการกระจายสินค้าทางการเกษตร เป็นต้น

อย่างไรก็ตาม ในกลุ่มอุตสาหกรรมทางการเกษตร และการแปรรูปเป็นสินค้าเกษตรที่สร้างมูลค่าเพิ่ม มีการแข่งขันในตลาดที่รุนแรงมาก ๆ ครั้ง จะทำให้มูลค่าหรือราคาของสินค้าทางการเกษตรมีราคาตกต่ำ หรืออาจมาจากการดินที่อากาศที่เป็นปัจจัยที่ไม่อาจควบคุมได้ ที่จะส่งผลให้ราคากลางสินค้ามีการซื้อขายขึ้นลง อยู่ตลอดเวลา และผลิตภัณฑ์การแปรรูปทางการเกษตรมีสินค้าหลากหลายทำให้เกิดการแข่งขันกันสูง ประกอบกับความต้องการของตลาดในปัจจุบันที่ผู้บริโภคสินค้ามีพฤติกรรมการบริโภคที่เปลี่ยนแปลง อย่างรวดเร็ว ผู้ประกอบการต้องมีกลยุทธ์ในการวางแผนธุรกิจที่ครอบคลุมทั้ง ด้านการจัดการการเงิน การผลิต และการตลาด การกำหนดศักยภาพทางธุรกิจที่ชัดเจน การวางแผนกลยุทธ์ ล้วนเป็นเครื่องมือสำคัญที่จะช่วยให้ธุรกิจ สามารถปรับตัวสอดรับกับการเปลี่ยนแปลงในตลาดได้อย่างมีประสิทธิภาพ นั่นคือต้องมีการพัฒนาด้านแผนธุรกิจ (Business Plan) เปรียบเสมือนเป็นพื้นที่ที่บอกทางเราว่าจะควรจะเดินไปในทิศทางใด ตลอดจนบอกขั้นตอน ระยะเวลาต่าง ๆ ว่าจะไปสู่จุดที่หมายไว้ ผู้ประกอบการใหม่ในยุคปัจจุบันที่ต้องหันหน้าและจำเป็นต้องรู้ และเข้าใจอย่างละเอียดใน การแข่งขัน การวางแผนธุรกิจที่เป็นจริงและสามารถปฏิบัติได้ ทั้งแผนธุรกิจด้านการผลิต แผนธุรกิจด้านการเงิน และแผนธุรกิจด้านการตลาด ฯลฯ โดยการนำเอาความคิดที่มีอยู่เดิมที่ทิศทางหรือแผนธุรกิจ เป็นอุปสรรคหรือ ข้อห้ามของการ โดยเฉพาะอย่างยิ่งผู้ประกอบการเกษตรรายใหม่ที่มีแนวคิดสร้างสรรค์ต้องการ ที่จะนำสินค้า เกษตรแปรรูปใหม่ ๆ จากความต้องดูแลของคนเช่นนาย นาย ที่ต้องการหาผู้ร่วมลงทุน ผู้สนับสนุน ด้านเงินทุน โดยจะต้องมีแผนธุรกิจนำเสนอประกอบการเจรจา หรือการเสาะหาตลาดใหม่ที่เป็นลูกค้ารายใหญ่ แผนธุรกิจจะเป็นสิ่งที่นำเสนอด้วยการติดต่อธุรกิจได้เป็นอย่างดี การวางแผนธุรกิจสำหรับผู้ประกอบการใหม่ ต้องมีแนวทางการทำงานที่ชัดเจน เพื่อสร้างความเชื่อมั่นให้เกิดกับคนอื่น ตลอดจนสร้างความเชื่อถือให้กับ ทุกฝ่ายและสถาบันการเงินที่จะขอรู้

การส่งเสริมอุตสาหกรรม จึงเป็นความสำคัญในการเพิ่มขีดความสามารถการแข่งขันด้วยการยกระดับ สินค้าเกษตรสู่เกษตรอุตสาหกรรม โดยมุ่งพัฒนาห่วงโซ่อุปทานเกษตรแบบครบวงจร ตั้งแต่ต้นน้ำ คือ เกษตรกร ผู้เพาะปลูก จนถึงปลายน้ำ คือ ผู้แปรรูปและส่งออกโดยการพัฒนาผลิตภัณฑ์ด้านแผนธุรกิจและการตลาด การวิเคราะห์แผนธุรกิจและตลาดสินค้าเกษตรและเกษตรแปรรูป ที่สามารถสร้างไม่ต่ำและแผนธุรกิจสินค้า เกษตรและเกษตรแปรรูปได้อย่างถูกต้อง สามารถวางแผนบริหารจัดการ แผนการตลาดและแผนธุรกิจ รายสินค้าเพิ่มข่องทางการเข้าถึงกลุ่มลูกค้าและลดต้นทุนทางการตลาดส่งผลต่อการดำเนินธุรกิจซึ่งจะเป็นการ สร้างการเติบโตอย่างมั่นคง และสามารถแข่งขันได้ในตลาดการค้าโลก ก่อให้เกิดผลในระยะยาวต่อชีวิตความ สามารถการแข่งขันของประเทศไทย จึงได้ดำเนินกิจกรรมพัฒนาผลิตภัณฑ์อาหารสำหรับธุรกิจเกษตรแปรรูปเป็นจำนวนมาก (แผนธุรกิจและการตลาด) เพื่อพัฒนาและยกระดับผลิตภัณฑ์ด้านแผนธุรกิจและการตลาดของอุตสาหกรรม เกษตรแปรรูป

๒. วัตถุประสงค์

เพื่อพัฒนาและยกระดับผลิตภัณฑ์ด้านแผนธุรกิจและการตลาด ของอุตสาหกรรมเกษตร แปรรูป อุตสาหกรรมอาหารแปรรูป และอุตสาหกรรมอื่นที่เกี่ยวข้องตลอดห่วงโซ่อุปทาน

๓. กลุ่มเป้าหมาย

วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) หรือ วิสาหกิจชุมชน/OTOP ในสาขาอุตสาหกรรมเกษตร แปรรูป สาขาอุตสาหกรรมอาหารแปรรูป และอุตสาหกรรมอื่นที่เกี่ยวข้องตลอดห่วงโซ่อุปทาน ซึ่งมีหน่วยนับ เป็นกิจกรรมที่กรรมสิ่งแปรรูปอุตสาหกรรมกำหนด รวมจำนวนไม่น้อยกว่า ๑๐ กิจการ

✓
๗๖๘
๑๙๗

๔. พื้นที่ดำเนินการ กรุงเทพมหานคร นนทบุรี ปทุมธานี พระนครศรีอยุธยา ราชบุรี และสมุทรปราการ หรือพื้นที่อื่น โดยได้รับความเห็นชอบจากกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม

๕. ระยะเวลาดำเนินการ ระยะเวลาดำเนินการภายใน ๑๒๐ วัน นับตั้งจากวันลงนามสัญญาจ้าง

๖. วงเงินงบประมาณ

วงเงินงบประมาณ ๑,๒๐๐,๐๐๐ บาท (หนึ่งล้านสองแสนบาทถ้วน) ซึ่งรวมภาษีมูลค่าเพิ่ม ภาษีอากร และค่าธรรมเนียมอื่น ๆ แล้ว

๗. วิธีการจ้าง

ดำเนินการจ้างตามพระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ. ๒๕๖๐ โดยวิธีคัดเลือก ตามมาตรา ๔๕ (๒) วิธีคัดเลือก ได้แก่ การที่หน่วยงานของรัฐใช้ช่วงระยะเวลาดังกล่าวในการที่มีคุณสมบัติตรงตามเงื่อนไขที่หน่วยงานของรัฐกำหนดซึ่งต้องไม่น้อยกว่าสามรายให้เข้ายื่นข้อเสนอ เว้นแต่ในงานนั้นมีผู้ประกอบการที่มีคุณสมบัติตรงตามที่กำหนดน้อยกว่าสามราย และมาตรา ๔๖ (๑) (ข) พัสดุที่ต้องการจัดซื้อจัดจ้างมีคุณลักษณะเฉพาะเป็นพิเศษหรือขั้นตอนหรือต้องผลิต จำนวนน้อย ก่อสร้าง หรือให้บริการ โดยผู้ประกอบการที่มีผลิตโดยเฉพาะ หรือมีความชำนาญเป็นพิเศษหรือมีทักษะสูง และผู้ประกอบการนั้นมีจำนวนจำกัด

๘. ผลผลิต

เชิงปริมาณ	หน่วยนับ
วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) หรือ วิสาหกิจชุมชน/OTOP ในสาขาอุตสาหกรรมเกษตรปรุง สาขาอุตสาหกรรมอาหารปรุง และอุตสาหกรรมอื่นที่เกี่ยวข้องหลอดห่วงโซ่อุปทาน	๓๐ ตัวจัดการ
เชิงคุณภาพ	หน่วยนับ
ผู้รับบริการมีความพึงพอใจต่อกระบวนการให้บริการ	ไม่น้อยกว่า ร้อยละ ๙๐

๙. ผลลัพธ์

ตัวชี้วัด	หน่วยนับ
ร้อยละของจำนวนผู้ที่เข้าร่วมกิจกรรมได้รับการพัฒนา โดยมีผลลัพธ์เพิ่มขึ้น (ของเสียลดลง หรือต้นทุนลดลง หรือข้อความเพิ่มขึ้น หรือรายได้เพิ่มขึ้น) ไม่น้อยกว่าร้อยละ ๕๐	ไม่น้อยกว่าร้อยละ ๕๐

๑๐. ขอบเขตของงานและวิธีดำเนินงาน

๑๐.๑ การเตรียมความพร้อมการดำเนินกิจกรรม

๑๐.๑.๑ จัดเตรียมทีมงานโดยที่ผู้รับจ้างต้องกำหนดทีมงานและระบุชื่อบุคคลที่รับผิดชอบ การดำเนินงานในด้านต่าง ๆ เช่น ผู้จัดการโครงการ ผู้ประสานงานโครงการ ผู้ดูแลระบบข้อมูลและเอกสาร หน่วยงานที่รับผิดชอบ สถานที่ติดต่อ โดยให้ระบุรายละเอียดที่สามารถติดต่อและประสานงานได้อย่างรวดเร็ว และถูกต้อง และจำนวนบุคลากรทั้งหมด ไม่น้อยกว่า ๓ คน

๑๐.๓.๒ จัดทำแผนและนำเสนอแผนการดำเนินงานภาพรวม (Action Plan) ของกิจกรรมพัฒนาผลิตภัณฑ์สานรับธุรกิจเกษตรแปลงรูปเป้าหมาย (แผนธุรกิจและการตลาด) รายละเอียดอย่างน้อยประกอบด้วย วัตถุประสงค์ ขอบเขตการดำเนินงาน ขั้นตอนการดำเนินงาน และแผนการดำเนินการ (Gantt Chart) พร้อมผลที่คาดว่าจะได้รับในแต่ละขั้นตอน ตัวชี้วัดผลผลิตและผลลัพธ์ของกิจกรรม ที่จะทำให้งานบรรลุผลตามตัวชี้วัดที่กำหนดไว้

๑๐.๓.๓ นำเสนอผู้เชี่ยวชาญ ที่มีความชำนาญและประสบการณ์ในด้านต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนาคุณภาพเป้าหมายและสอดคล้องกับกิจกรรม อาทิ ด้านการวางแผนกลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจ ด้านการเพิ่มประสิทธิภาพและบริหารจัดการธุรกิจ ด้านการพัฒนาการตลาด และด้านอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องที่มีความสำคัญต่อการพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้กับธุรกิจ เพื่อร่วมกันลงกลยุทธ์ในการพัฒนาศักยภาพคุณภาพเป้าหมายที่เข้าร่วมกิจกรรม ทั้งหมด จำนวนไม่น้อยกว่า ๕ คน ทั้งนี้ ผู้เชี่ยวชาญ ต้องมีจำนวนที่เหมาะสมสามารถดำเนินการกิจกรรมให้บรรลุผลตามตัวชี้วัดที่กำหนดไว้

๑๐.๓.๔ นำเสนอรูปแบบ สถานที่ วิทยากร/ผู้เชี่ยวชาญ ที่มีประสบการณ์ที่เกี่ยวข้องกับสานรับจัดกิจกรรมต่าง ๆ อาทิ การถ่ายทอดองค์ความรู้ กิจกรรมสรุปผลและพิชิตปิด และกิจกรรมอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง เหมาะสมกับคุณภาพเป้าหมายที่เข้าร่วมกิจกรรม

๑๐.๔ การประชาสัมพันธ์กิจกรรม รับสมัครและคัดเลือกคุณภาพเป้าหมาย พร้อมซึ่งรายละเอียดกิจกรรม

๑๐.๔.๑ จัดทำและนำเสนอแผนการประชาสัมพันธ์ตลอดระยะเวลาการดำเนินกิจกรรม อาทิ การรับสมัคร และกิจกรรมอื่น ๆ ที่เหมาะสมผ่านช่องทางต่าง ๆ เพื่อสื่อสารไปยังกลุ่มเป้าหมายของกิจกรรม รวมทั้งเพื่อให้เป็นที่รู้จักในวงกว้างและเกิดผลลัพธ์กับกลุ่มเป้าหมายที่เข้าร่วมกิจกรรม

๑๐.๔.๒ ร่วมกับกรมส่งเสริมอุตสาหกรรมในการออกแบบใบสมัคร ที่สามารถจัดเก็บข้อมูลผู้สมัครได้อย่างเป็นระบบ วิธีรับสมัคร กำหนดคุณสมบัติ หลักเกณฑ์ในการพิจารณาคัดเลือกคุณภาพเป้าหมายที่เข้าร่วมกิจกรรม รวมทั้งข้อกำหนดหรือเงื่อนไขอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินกิจกรรม

๑๐.๔.๓ ร่วมกับกรมส่งเสริมอุตสาหกรรมในการเผยแพร่ประชาสัมพันธ์กิจกรรม โดยดำเนินการดังนี้

(๑) จัดทำรายละเอียดโครงการ ที่ระบุวัตถุประสงค์ของกิจกรรม กลุ่มเป้าหมาย จำนวน เป้าหมายที่รับสมัคร ระยะเวลาการรับสมัคร กิจกรรมต่าง ๆ และประโยชน์ที่ได้รับจากการเข้าร่วมกิจกรรม โดยออกแบบและจัดทำสื่อประชาสัมพันธ์ในรูปแบบต่าง ๆ เช่น Banner Infographic เป็นต้น ที่ดึงดูดความสนใจ ให้กับคุณภาพเป้าหมายสมัครเข้าร่วมกิจกรรม ทั้งนี้ เพื่อใช้สำหรับประชาสัมพันธ์ในการสร้างการรับรู้และเข้าถึง กลุ่มเป้าหมายของกิจกรรมได้ง่าย โดยได้รับความเห็นชอบจากกรมส่งเสริมอุตสาหกรรมก่อนการเผยแพร่

(๒) ดำเนินการเผยแพร่ประชาสัมพันธ์กิจกรรมและเชิญชวนกลุ่มเป้าหมายที่สนใจ สมัครเข้าร่วมกิจกรรมด้วยวิธีการและช่องทางที่เหมาะสม ในรูปแบบ offline หรือ online ที่เข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย ในวงกว้าง

๑๐.๔.๔ ร่วมกับกรมส่งเสริมอุตสาหกรรมในการรับสมัคร คัดกรองใบสมัคร ตรวจสอบความถูกต้องของข้อมูลผู้สมัคร และจัดทำสรุปข้อมูลผู้สมัครเข้าร่วมกิจกรรม อย่างน้อย ๓๐ กิจการ ที่มีศักยภาพ ความสามารถคุณภาพเป้าหมายและวัตถุประสงค์ของกิจกรรมในรูปแบบไฟล์ .xls ประกอบด้วยข้อมูล ดังนี้

(๑) รายละเอียดเบื้องต้นผู้สมัคร เช่น ชื่อ-นามสกุล ตำแหน่ง ที่อยู่ที่ติดต่อได้ หมายเลขโทรศัพท์ที่ติดต่อได้ อีเมล เลขประจำตัวบัตรประชาชน และอื่น ๆ (ถ้ามี)

(๒) รายละเอียดสถานประกอบการ เช่น ชื่อสถานประกอบกิจกรรม ที่ตั้ง เลขที่เป็นบัตรบุคคล (บริษัท/ห้างหุ้นส่วนจำกัด) เลขวิสาหกิจชุมชน/OTOP และอื่นๆ (ถ้ามี)

๓) รายละเอียดผลิตภัณฑ์ เช่น ประเภทผลิตภัณฑ์ ชื่อตราสินค้า/ผลิตภัณฑ์ (Brand) (ถ้ามี) รูปสินค้า/ผลิตภัณฑ์ (Brand) (ถ้ามี) (Product) รายละเอียด/แนวคิดสินค้า มาตรฐานผลิตภัณฑ์ มูลค่าผลิตภัณฑ์ และอื่น ๆ (ถ้ามี)

๔) รายละเอียดข้อมูลอื่น ๆ เช่น ความต้องการรับการส่งเสริมและพัฒนา ประวัติ การเข้าร่วมกิจกรรมต่าง ๆ กับกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม และหน่วยงานอื่น ๆ (ถ้ามี)

ทั้งนี้ การจัดเก็บข้อมูลรายละเอียดผู้สมัครเข้าร่วมกิจกรรมสามารถปรับเปลี่ยนได้ตามความเหมาะสม

๑๐.๒.๕ ขั้นตอนรายละเอียดกิจกรรมให้แก่กลุ่มเป้าหมายที่เข้าร่วมกิจกรรม จำนวนไม่น้อยกว่า ๓๐ กิจการ ทราบ ด้วยวิธีการและช่องทางที่เหมาะสม ในรูปแบบ offline หรือ online หรือรูปแบบและวิธีการอื่น ที่เหมาะสม ที่เข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย

๑๐.๓ จัดการถ่ายทอดองค์ความรู้การพัฒนาผลิตภัณฑ์ การวางแผนธุรกิจและการตลาดสำหรับธุรกิจเกษตรแปลง

๑๐.๓.๑ ออกแบบและนำเสนอ การถ่ายทอดองค์ความรู้ที่เหมาะสมกับผู้เข้าร่วมกิจกรรม โดยหัวข้อการถ่ายทอดองค์ความรู้ดังนี้เนื้อหาที่เกี่ยวข้องกับกระบวนการคิดการดำเนินกิจกรรมที่มุ่งเน้นการพัฒนาผลิตภัณฑ์ด้วยเทคโนโลยี นวัตกรรม การจัดการเกษตรอุตสาหกรรม การวางแผนธุรกิจและการตลาดที่จะนำไปประยุกต์ใช้ ด้วยวิธีการและช่องทางที่เหมาะสม ลักษณะการจัดในรูปแบบ offline หรือ online หรือรูปแบบและวิธีการอื่นที่เหมาะสม ที่เข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย

๑๐.๓.๒ นำเสนอรายชื่อหัวข้อมูลที่มีความเหมาะสมและเป็นประโยชน์ต่อผู้เข้าร่วมกิจกรรม และเป็นบุคคลที่มีเชิงเสียงเป็นที่ประจักษ์ มีความเชี่ยวชาญ มีองค์ความรู้และประสบการณ์ในหัวข้อที่เกี่ยวข้อง

หมายเหตุ: หากมีการเปลี่ยนแปลงวิทยากร/ผู้เชี่ยวชาญ/ผู้ทรงคุณวุฒิ ให้เขียนอยู่กับความเหมาะสม ประยุกต์สูงสุด เทียบเท่ากับบุคคลก่อนหน้าที่รับผู้เข้าร่วมกิจกรรม และคุณภาพนิจของคณะกรรมการตรวจสอบพัสดุ โดยจะต้องได้รับความเห็นชอบจากกรมส่งเสริมอุตสาหกรรมก่อนดำเนินการ

๑๐.๓.๓ ดำเนินการจัดกิจกรรม ในรูปแบบ offline หรือ online หรือรูปแบบและวิธีการอื่น ที่เหมาะสมที่เข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย จำนวนไม่น้อยกว่า ๑ คน/ ในหัวข้อที่เป็นประโยชน์กับกลุ่มเป้าหมายที่เข้าร่วมกิจกรรม โดยมีผู้เข้าร่วมประกอบด้วยวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) วิสาหกิจชุมชน/OTOP เข้าร่วมกิจกรรมไม่น้อยกว่า ๕๖ แห่ง เจ้าหน้าที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม หรือหน่วยงานอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง โดยได้รับความเห็นชอบจากกรมส่งเสริมอุตสาหกรรมก่อนการดำเนินงาน

๑๐.๓.๔ จัดเตรียมรูปแบบ หรือ สถานที่ที่เหมาะสมในการจัดการถ่ายทอดองค์ความรู้ในรูปแบบ offline หรือ online หรือรูปแบบและวิธีการอื่นที่เหมาะสม พร้อมด้วยไฟฟ้าที่ศูนย์กลาง ระบบแสง สี เสียงค้าง ๆ ที่มีประสิทธิภาพ พร้อมเจ้าหน้าที่照料ที่ศูนย์กลางที่ดูแลด้วยความรวดเร็วและมีประสิทธิภาพ

๑๐.๓.๕ จัดเตรียม พิธีกร เจ้าหน้าที่ประสานงาน ติดตามกิจกรรมที่เข้าร่วมกิจกรรม รวมทั้งเจ้าหน้าที่จัดเก็บภาพบรรยากาศทั้งภาพหน้างานและภาพถ่าย ซึ่งการจัดกิจกรรมให้เพียงพอ เหมาะสม

๑๐.๓.๖ จัดทำแบบประเมินผลในภาพรวมและแบบประเมินผลวิทยากร เพื่อวัดผลความพึงพอใจของผู้เข้าร่วมกิจกรรมที่มีต่อ กิจกรรมและวิทยากรและสรุปผลการประเมิน เพื่อนำเสนอแก่การส่งเสริมอุตสาหกรรม

๑๐.๓.๗ จัดทำรายงานสรุปผลของข้อการดำเนินกิจกรรมการถ่ายทอดองค์ความรู้ในภาพรวม และของกลุ่มเป้าหมายที่เข้าร่วมกิจกรรม พร้อมทั้งปัญหาอุปสรรค ข้อคิดเห็นและข้อเสนอแนะ

✓
๐ ๗๙๘

หมายเหตุ : รูปแบบการดำเนินการ หัวขอการถ่ายทอดองค์ความรู้ และกำหนดการอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม เพื่อประโยชน์สูงสุดและบรรลุความต้องการของกิจกรรม โดยผู้รับข้างจะต้องแจ้งเป็นลายลักษณ์อักษร เพื่อให้กองทัพนาเกย์ครุฑากลาง กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม เห็นชอบก่อนดำเนินการ

๑๐.๔ การวินิจฉัยและวิเคราะห์ศักยภาพของกลุ่มเป้าหมาย

๑๐.๔.๑ ดำเนินการวินิจฉัยและวิเคราะห์ศักยภาพ ของกลุ่มเป้าหมายที่เข้าร่วมกิจกรรมจำนวนไม่น้อยกว่า ๓๐ กิจการ จำนวนไม่น้อยกว่า ๑ ครั้งต่อ กิจการ ณ สถานประกอบการ หรือสถานที่ที่เหมาะสม ในรูปแบบ offline หรือ online หรือรูปแบบและวิธีการอื่นที่เหมาะสม ที่เข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย เพื่อให้ผู้ประกอบการทราบถึงศักยภาพและสถานภาพการดำเนินกิจการในการพัฒนาหรือการปรับปรุงปัญหา และความต้องการพัฒนา เพื่อนำไปประกอบในการวางแผนการพัฒนาต่อไป

๑๐.๔.๒ จัดทำรายงานการวินิจฉัย และวิเคราะห์ศักยภาพของกลุ่มเป้าหมายรายกิจการ ประกอบด้วยข้อมูลที่นำไปขององค์กร การวิเคราะห์ธุรกิจ ความต้องการ คำแนะนำ/แนวทางการพัฒนา รวมทั้ง วางแผนการให้คำแนะนำและกำหนดแนวทางการพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสมให้กับกลุ่มเป้าหมายที่เข้าร่วม กิจกรรม พร้อมภาพประกอบการวินิจฉัย อาทิ ภาพการประเมินวินิจฉัย ภาพการตรวจสอบสถานประกอบการ ภาพผลิตภัณฑ์หรือสินค้าที่ตรวจสอบ เป็นต้น

๑๐.๕ การให้คำปรึกษาแนะนำการพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางเกษตรและประมงเป้าหมาย ด้านแผนธุรกิจ และการตลาดของกลุ่มเป้าหมาย

๑๐.๕.๑ นำเสนอแผนงาน แนวทาง กรอบระยะเวลา รูปแบบการให้คำแนะนำและพัฒนา ปรับปรุงการพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางเกษตรและประมงเป้าหมาย ด้านแผนธุรกิจและการตลาด พร้อมนำเสนอรายชื่อ ทีมผู้เชี่ยวชาญ/ผู้ชำนาญเฉพาะด้าน ซึ่งมีประสบการณ์พิเศษที่เกี่ยวข้องกับกิจกรรมให้กับกลุ่มเป้าหมาย

๑๐.๕.๒ ดำเนินการให้คำปรึกษาแนะนำการพัฒนาผลิตภัณฑ์ตามแผนงานที่กำหนด จำนวน ไม่น้อยกว่า ๔ Man-day ต่อ กิจการ (จำนวนไม่น้อยกว่า ๖ ชั่วโมง/Man-day) (รวมระยะเวลาทั้งสิ้นไม่น้อยกว่า ๗๒๐ ชั่วโมง) ให้แก่กลุ่มเป้าหมายที่เข้าร่วมกิจกรรม จำนวนไม่น้อยกว่า ๓๐ กิจการ ณ สถานประกอบการ หรือ สถานที่ที่เหมาะสม ในรูปแบบ offline หรือ online หรือรูปแบบและวิธีการอื่นที่เหมาะสม (ทั้งนี้ รูปแบบการให้คำปรึกษาแนะนำแบบ Online ผู้รับข้างต้องมีการบันทึกการให้คำปรึกษาแนะนำในรูปแบบไฟล์อิเล็กทรอนิกส์ เช่น บันทึกผ่านระบบ ระบบ zoom cloud meeting หรือรูปแบบอื่นที่สามารถตรวจสอบได้) ทั้งนี้ ต้องมีการ บันทึกข้อมูลเพื่อให้ผู้ประกอบการทราบถึงศักยภาพและสถานภาพการดำเนินกิจการในการพัฒนาหรือการ ปรับปรุงปัญหา และความต้องการพัฒนา เพื่อนำไปประกอบในการวางแผนการพัฒนาต่อไป

โดยการให้คำแนะนำความมีแนวทางที่สามารถตอบผลลัพธ์ ไม่น้อยกว่าร้อยละ ๘๐ ของจำนวนกลุ่มเป้าหมายที่ได้รับการพัฒนามีผลิตภัณฑ์ (ของเสียคงเหลือ หรือ ตันทุนคงเหลือ หรือ ยอดขายเพิ่มขึ้น หรือรายได้เพิ่มขึ้น) ในไม่น้อยกว่าร้อยละ ๑๐ ซึ่งเป็นแนวทางที่เหมาะสมและเป็นแนวทางที่แต่ละกิจการยอมรับ

๑๐.๕.๓ จัดทำรายงานแผนงานการพัฒนาผลิตภัณฑ์และ การให้คำปรึกษาแนะนำ โดยสรุป เป็นเล่มรายงานรายกิจการในการดำเนินการสำรวจ การวิเคราะห์ การให้คำปรึกษาแนะนำ และแผนการพัฒนา ผลิตภัณฑ์เฉพาะราย และข้อมูลแนะนำของกลุ่มเป้าหมายที่เข้าร่วมกิจกรรม สำหรับกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม จำนวน ๑ เล่ม และกิจการที่เข้าร่วมกิจกรรม จำนวน ๑ เล่ม

๑๐.๖ การคัดเลือก Success Case

๑๐.๖.๑ ดำเนินการจัดทำเกณฑ์การคัดเลือกและคัดเลือก Success Case ของกลุ่มเป้าหมาย ที่เข้าร่วมกิจกรรมพัฒนาผลิตภัณฑ์สำหรับธุรกิจเกษตรและประมงเป้าหมาย (แผนธุรกิจและการตลาด) จำนวน ไม่น้อยกว่า ๓ กิจการ

๑๐.๔.๓ จัดทำเอกสารเผยแพร่ในรูปแบบหนังสือ หรือ E-book หรือรูปแบบอื่น ๆ ที่เหมาะสม โดยมีเนื้อหาประกอบด้วย ทำเนียบผู้เข้าร่วมกิจกรรม ผลความสำเร็จรายกิจการทุก กิจการ เพื่อให้กลุ่มเป้าหมาย ที่เข้าร่วมกิจกรรมใช้เป็นประโยชน์ในการสร้างความสัมพันธ์และเชื่อมโยงเครือข่ายอุตสาหกรรมต่อไป

๑๐.๔.๔ ดำเนินการประสานงาน จัดเก็บเอกสาร เช่น การวินิจฉัยอุตสาหกรรมที่ศักยภาพ ของกลุ่มเป้าหมาย การถ่ายทอดองค์ความรู้ การให้คำปรึกษาเชิงลึก และอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องตลอดระยะเวลา การดำเนินกิจกรรม และจัดทำข้อมูลตามแบบฟอร์มต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องพร้อมทั้งสรุปผลตามที่กรมส่งเสริม อุตสาหกรรมและกระทรวงอุตสาหกรรมกำหนด ประกอบด้วย

- กรอกข้อมูลระบบลงทะเบียนอุตสาหกรรม (i-Industry)
- กรอกข้อมูลผู้รับบริการผ่านระบบ ในระบบ Single Form Lite ผ่านระบบ Ecosystem ของกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม (<https://customer.diprom.go.th>)
- แบบแสดงรายละเอียดโครงการ/กิจกรรมระหว่างกรมส่งเสริมอุตสาหกรรมกับผู้ประกอบการ
- แบบฟอร์มรายงานการให้คำปรึกษาเชิงลึกกิจการ
- แบบรายงานผลผลิต ผลลัพธ์การดำเนินงานโครงการ/กิจกรรมของกรมส่งเสริม อุตสาหกรรมประจำปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๘
- แบบฟอร์มอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง (ด้านนี้)

๑๑. คุณสมบัติผู้รับจ้าง

๑๑.๑ มีความสามารถด้านกฎหมาย

๑๑.๒ ไม่เป็นบุคคลล้มละลาย

๑๑.๓ ไม่อุปสรรคห่วงเสิกกิจการ

๑๑.๔ ไม่เป็นบุคคลซึ่งอยู่ระหว่างอุตสาหกรรมรับการยื่นข้อเสนอหรือทำสัญญากับหน่วยงานของรัฐไว้ ชั่วคราว เมื่อจากเป็นผู้ที่ไม่ผ่านเกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงานของผู้ประกอบการตามระเบียบที่รัฐมนตรี ว่าการกระทรวงการคลังกำหนดที่ประกาศเผยแพร่ในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง

๑๑.๕ ไม่เป็นบุคคลซึ่งอุตสาหกรรมซึ่งได้แจ้งเวียนซึ่งให้เป็นผู้ที่งานของ หน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ที่งานเป็นหุ้นส่วน ผู้จัดการ กรรมการผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย

๑๑.๖ มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะดังที่ห้ามตามที่คณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจ้างและการ บริหารพัสดุภาครัฐกำหนดในรายกิจจานุเบกษา

๑๑.๗ เป็นบุคคลธรรมดายังไม่เป็นผู้ที่งานดังกล่าว

๑๑.๘ ไม่เป็นผู้มีผลประโยชน์ร่วมกันกับผู้อื่นข้อเสนอรายอื่นที่เข้ายื่นข้อเสนอให้แก่กรมฯ วันที่ เสนอราคา หรือไม่เป็นผู้กระทำการอันเป็นการขัดขวางการแข่งขันอย่างเป็นธรรมในการจัดซั่งครั้งนี้

๑๑.๙ ไม่เป็นผู้ได้รับเอกสารซึ่งอุตสาหกรรมหรือความคุ้มกัน ซึ่งอาจปฏิเสธไม่อนุญาตให้เสนอราคา ของผู้อื่นข้อเสนอได้มีค่าสั่งให้สละเอกสารซึ่งความคุ้มกันเข่นว่า

๑๑.๑๐ ผู้อื่นข้อเสนอต้องลงทะเบียนในระบบจัดซื้อจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Government Procurement: e-GP) ของกรมบัญชีกลาง


[Signature]

๑๑.๑๑ มูลค่าสุทธิของกิจการ

๑๑.๑๑.๑ กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทยซึ่งได้จดทะเบียน เกินกว่า ๑ ปี ต้องมีมูลค่าสุทธิของกิจการ จำกผลต่างระหว่างสินทรัพย์สุทธิหักด้วยหนี้สินสุทธิที่ปรากฏในงบ แสดงฐานะการเงินที่มีการตรวจรับรองแล้ว ซึ่งจะต้องแสดงเป็นค่าบวก ๑ ปีสุดท้ายก่อนวันยื่นข้อเสนอ

๑๑.๑๑.๒ กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทย ซึ่งยังไม่มีการ รายงานงบแสดงฐานะการเงินกับกรมพัฒนาธุริยกรรมการค้า ต้องมีมูลค่าของทุนจดทะเบียน โดยผู้ยื่นข้อเสนอ จะต้องมีทุนจดทะเบียนที่เรียกชำระมูลค่าทุนแล้ว ณ วันที่ยื่นข้อเสนอ โดยที่มูลค่าการจัดซื้อจัดจ้างเกิน ๑ ล้านบาท แต่ไม่เกิน ๕ ล้านบาท ต้องมีทุนจดทะเบียนไม่น้อยกว่า ๑ ล้านบาท

๑๑.๑๑.๓ สำหรับการจัดจ้างครั้งหนึ่งที่มีวงเงินเกิน ๔๐๐,๐๐๐ บาทขึ้นไป กรณีที่ผู้ยื่น ข้อเสนอเป็นบุคคลธรรมชาติ โดยพิจารณาจากบัญชีเงินฝากธนาคาร ณ วันยื่นข้อเสนอ โดยต้องมีเงินฝากคงเหลือ ในบัญชีธนาคารเป็นมูลค่า ๑ ใน ๕ ของมูลค่า จำนวนงบประมาณของโครงการหรือรายงานที่ยื่นข้อเสนอในแต่ละครั้ง และหากเป็นผู้ชนะการจัดซื้อจัดจ้างหรือเป็นผู้ได้รับการคัดเลือกจะต้องแสดงบัญชีเงินฝากที่มีมูลค่าตั้งแต่กว่าอีก ครั้งหนึ่งในวันลงนามในสัญญา

๑๑.๑๑.๔ กรณีที่ผู้ยื่นข้อเสนอไม่มีมูลค่าสุทธิของกิจการหรือทุนจดทะเบียน หรือมีเพียงไม่เพียงพอ ที่จะเข้าร่วมการประมูล ให้จัดการนำเงินทุนที่มีอยู่มาจ่ายจัดซื้อ โดยจะต้องมีวงเงินสินเชื่อ ๑ ใน ๕ ของมูลค่า จำนวนงบประมาณของโครงการหรือรายงานที่ยื่นข้อเสนอในครั้งนั้น (สินเชื่อที่ธนาคารภายใต้กฎหมาย หรือบริษัท จัดซื้อจัดจ้างที่มีความสามารถในการจัดซื้อจัดจ้างในประเทศไทย สามารถขอรับเงินทุนที่ธนาคารแห่งประเทศไทยจัดซื้อจัดจ้างให้ทราบ โดยพิจารณาจากยอดเงินรวมของวงเงินสินเชื่อที่สำนักงานใหญ่รับรองหรือที่สำนักงานสาขาที่รับรอง (กรณีได้รับมอบอำนาจจากสำนักงานใหญ่) ซึ่งออกให้แก่ผู้ยื่นข้อเสนอฉบับเดียวในวันยื่นข้อเสนอไม่เกิน ๗๐ วัน) ตามแบบฟอร์ม ที่กรมบัญชีกิจการกำหนด (ตามสิ่งที่สำนักด้วย ๑ จำนวน ๒ แผ่น)

๑๑.๑๑.๔ กรณีความข้อ ๑๑.๑๑.๑ - ๑๑.๑๑.๔ ยกเว้นสำหรับกรณีดังต่อไปนี้

๑๑.๑๑.๔.๑ กรณียื่นข้อเสนอเป็นหน่วยงานของรัฐ

๑๑.๑๑.๔.๒ นิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทยที่อยู่ระหว่างการพัฒนาธุรกิจการ ตามพระราชบัญญัติสัมภาระ (ฉบับที่ ๑๐) พ.ศ. ๒๕๖๑

๑๑.๑๑.๔.๓ งานก่อสร้างที่กรมบัญชีกิจการได้เขียนทะเบียนผู้ประกอบการ งานก่อสร้างและจ้างก่อสร้างที่หน่วยงานของรัฐได้มีการจัดทำบัญชีผู้ประกอบการงานก่อสร้างที่มี คุณสมบัติเบื้องต้นไว้แล้วก่อนวันที่พระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างฯ มีผลใช้บังคับ

๑๒. รายละเอียดการเสนองาน

หน่วยงานที่ได้รับหนังสือเชิญชวนและประසែចัดยื่นข้อเสนอ ให้จัดทำรายละเอียดข้อเสนอ แยกเป็น ๓ ดังนี้

๑๒.๑ ขอข้อเสนอด้านเทคนิค (Technical Proposal) จำนวน ๖ ชุด อย่างน้อยประกอบด้วย

- รายละเอียดขั้นตอนวิธีการดำเนินงาน รูปแบบการนำเสนอ การประชุมสัมมلن์ และการ เผยแพร่ และกลยุทธ์การเข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย ซึ่งครอบคลุมตามหัวข้อของเขตของงานและวิธีการดำเนินงาน และวัดถูกประสงค์

- แผนการดำเนินการซึ่งครอบคลุมตามหัวข้อของเขตของงานและวิธีการดำเนินงาน พร้อมกำหนดการและระยะเวลาการดำเนินงาน ซึ่งอาจจัดทำเป็นผังการไหลของกิจกรรมดำเนินงาน (Flow Chart) หรือ Gantt Chart (ให้ลงรายเวลาเป็นเดือนที่ ๑, ๒, ๓ แผนการลงรายเวลาเป็นชื่อเดือน) ✓

- รายชื่อผู้เขียนรายงาน/บุคลากร/ทีมงาน พร้อมประวัติโดยละเอียดตามข้อบ่งชี้ของงานอย่างสมบูรณ์

- ประวัติและผลงานของผู้เสนองานที่ผ่านมา

ทั้งนี้ ผู้ยื่นข้อเสนอสามารถนำเสนอรายละเอียดอื่น ๆ เพิ่มเติม เพื่อทำให้งานมีความสมบูรณ์และเป็นประโยชน์กับรายการอื่นๆ ซึ่งสามารถนำข้อเสนอไปประกอบการพิจารณา (โดยไม่คิดค่าใช้จ่ายเพิ่มเติม)

๑๒.๒ ของข้อเสนอต้านราคา (Price Proposal) จำนวน ๑ ชุด ประกอบด้วย รายละเอียดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานทุกกิจกรรม พร้อมแผนการเบิกจ่ายเงินในแต่ละช่วง

๑๒.๓ ของเอกสารแสดงคุณสมบัติเบื้องต้นของผู้ยื่นข้อเสนอ จำนวน ๑ ชุด ดังนี้

๑) กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิตบุคคล ให้ยื่นสำเนาเอกสารอย่างน้อยดังต่อไปนี้

- สำเนาหนังสือรับรองการจดทะเบียนบุคคล

- สำเนาหนังสือรับรองการเข้าทะเบียนผู้ประกอบการวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมเพื่อการจัดซื้อจ้างภาครัฐ (Thai SME-GP) (ถ้ามี)

- สำเนาใบทะเบียนพาณิชย์

- สำเนาหนังสือบริคุณท์สนธิ

- สำเนาบัญชีรายรับผู้ให้ทุนส่วนผู้จัดการ บัญชีรายรับผู้มีอำนาจควบคุม (ถ้ามี)

- สำเนาแบบบัญชีรายรับผู้มีหุ้น (แบบ บจ. ๔)

- สำเนาใบทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่ม ก.พ.๒๐ (ถ้ามี) หรือสำเนาบัตรประจำตัวผู้เสียภาษี

- สำเนาบัญชีธนาคาร

๒) กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นส่วนราชการ รัฐวิสาหกิจ สถาบันการศึกษาของรัฐหรือในกำกับของรัฐ หน่วยงานตามกฎหมายว่าด้วยระเบียบบริหารราชการส่วนท้องถิ่น หน่วยงานอื่นซึ่งมีกฎหมายบัญญัติให้มีฐานะเป็นราชการบริหารส่วนท้องถิ่น หรือหน่วยงานอื่นใดที่มีกฎหมายหรือมติคณะรัฐมนตรีให้การสนับสนุนให้ยื่นเอกสารอย่างน้อยดังต่อไปนี้

- สำเนาพระราชบัญญัติมหาวิทยาลัย หรือเอกสารอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง

- สำเนาคำสั่งแต่งตั้งอธิการบดี หรือคำสั่งแต่งตั้งผู้มีอำนาจ

- สำเนาบัตรประจำตัวผู้เสียภาษี

- สำเนาบัญชีธนาคาร

เอกสารดังกล่าวข้างต้นต้องรับรองสำเนาถูกต้องและประทับตราสำคัญทุกหน้า กรณีที่ผู้มีอำนาจมอบอำนาจให้บุคคลอื่นดำเนินการแทน ให้มีหนังสือมอบอำนาจซึ่งปิดเอกสารและลงนามให้ถูกต้องครบถ้วน ตามกฎหมาย พร้อมแนบสำเนาบัตรประจำตัวประชาชน สำเนาทะเบียนบ้านของผู้มีอำนาจและผู้รับมอบอำนาจ พร้อมรับรองสำเนาถูกต้อง และกรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นผู้ยื่นข้อเสนอร่วมกันในฐานะเป็นผู้ร่วมค้า ให้ยื่นสำเนาสัญญาของ การเข้าร่วมค้าและเอกสารพันธ์ระหว่างต้น

หน่วยงานที่สนใจให้จัดทำข้อเสนอ (Proposal) โดยมีรายละเอียดตามข้อบ่งชี้ของงาน และจัดทำเป็นเอกสารแยกเป็น ๓ ชุด ดังนี้ ของที่ ๑ ข้อเสนอทางด้านเทคนิค จำนวน ๖ ชุด ของที่ ๒ ข้อเสนอต้านราคา จำนวน ๑ ชุด และของที่ ๓ คุณสมบัติเบื้องต้น จำนวน ๑ ชุด แล้วใส่ของปิดหนึก พร้อมจ่าหน้ำของดังนี้

✓ ๗๗๗

ข้อเสนอ (Proposal)

กิจกรรมพัฒนาผลิตภัณฑ์สานรับธุรกิจเกษตรกรรมปูรูปเป้าหมาย (แผนธุรกิจและการตลาด)
ภายใต้ค่าใช้จ่าย ๓๖๐-๑ โครงการยกระดับสินค้าเกษตรสู่เกษตรอุตสาหกรรม
งบประมาณประจำปี พ.ศ. ๒๕๖๘

ผู้เสนอ ประธานคณะกรรมการชื่อหรือชื่อยieldวิชัยคัดเลือก
กองพัฒนาเกษตรอุตสาหกรรม (ชั้น ๒) กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม
๗๕/๒ ถนนพระรามที่ ๒ แขวงทุ่งพญาไท เขตราชเทวี กรุงเทพฯ ๑๐๔๐๐
โทรศัพท์ : ๐๒ ๕๗๐ ๒๙๙๙ ต่อ ๑๔๙๒ โทรสาร : ๐ ๒๖๕๕ ๐๗๙๐

ทั้งนี้ ให้ผู้ยื่นข้อเสนอจัดทำหนังสือนำเสนอ นำเสนอประธานคณะกรรมการชื่อหรือชื่อยield
คัดเลือก จำนวน ๑ ฉบับ (แยกออกจาก ของที่ ๑ - ๓)

๑. หลักเกณฑ์ในการพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอ

หลักเกณฑ์การพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอโดยรายเบียบกระทรวงการคลังว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้าง
และการบริหารทรัพย์สินภาครัฐ พ.ศ. ๒๕๖๐ ข้อ ๔๓ (๓) การซื้อหรือจ้างที่มีการกำหนดคุณลักษณะเฉพาะที่จะต้อง^๑
คำนึงถึงเทคโนโลยีของพัสดุหรือคุณสมบัติของผู้ยื่นข้อเสนอ ซึ่งอาจจะมีข้อเสนอที่ไม่อยู่ในฐานเดียวแก้ไขเป็นเหตุ
ให้มีปัญหาในการพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอให้หน่วยงานของรัฐดำเนินการเป็นเงื่อนไขให้มีการยื่นข้อเสนอต้านเทคนิค
หรือข้อเสนออื่นแยกมาต่างหาก และให้หน่วยงานของรัฐที่พิจารณาคัดเลือกผู้ยื่นข้อเสนอที่มีคุณสมบัติถูกต้อง^๒
ครบถ้วน และเป็นประโยชน์ต่อหน่วยงานของรัฐ ซึ่งได้คะแนนข้อเสนอต้านเทคนิคหรือข้อเสนออื่นผ่านเกณฑ์^๓
ขั้นต่ำตามที่หน่วยงานของรัฐกำหนด แล้วให้ดำเนินการตาม ข้อ ๔๓ (๒) ต่อไป และพระราชบัญญัติการจัดซื้อ^๔
จัดจ้างและการบริหารทรัพย์สินภาครัฐ พ.ศ. ๒๕๖๐ มาตรา ๖๔ ใน การพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอโดยวิธีตามมาตรา
๕๕ (๒) ให้หน่วยงานของรัฐดำเนินการโดยพิจารณาดึงประโยชน์ของหน่วยงานของรัฐ และวัดถุประสงค์
ของการซื้อจ้างเป็นสำคัญ โดยให้คำนึงถึงเกณฑ์ราคา และพิจารณาเกณฑ์ต้านคุณภาพจากข้อเสนอทางเทคนิค^๕
ประกอบด้วย ดังต่อไปนี้

๑๓.๑ คุณสมบัติ จะพิจารณาผู้ยื่นข้อเสนอที่มีคุณสมบัติเหมาะสมตามเกณฑ์ที่กำหนด รวมถึง^๖
ความรู้ ความเชี่ยวชาญ ความชำนาญ และมีประสบการณ์ในด้านต่าง ๆ ที่สอดคล้องกับกิจกรรม ซึ่งคณะกรรมการฯ
จะพิจารณาจากเอกสารประกอบการยื่นข้อเสนอ โดยใช้เกณฑ์ราคาประกอบเกณฑ์อื่น หากคุณสมบัติไม่เป็นไป^๗
ตามเกณฑ์ที่กำหนดไว้ คุณสมบัติ จะไม่พิจารณาข้อเสนอทางเทคนิค

๑๓.๒ คุณสมบัติ จะพิจารณาจากผู้ยื่นข้อเสนอต้านคุณภาพของผู้ยื่นข้อเสนอทุกรายที่ผ่านการตรวจสอบ
คุณสมบัติแล้ว โดยกำหนดเป็นคะแนนต้านคุณภาพ ๔๐ คะแนน และเกณฑ์ต้านราคা ๒๐ คะแนน โดยมีหลักเกณฑ์^๘
การพิจารณาคัดเลือก ดังต่อไปนี้

(๑) การพิจารณาเกณฑ์ต้านคุณภาพจากข้อเสนอต้านคุณภาพ มีคะแนนรวม ๔๐ โดยมี
หลักเกณฑ์การพิจารณาเกณฑ์ต้านคุณภาพ ประกอบด้วย

✓ ๖๗๖๙
๑

๑๒๔๙
หน้า ๑๙

หลักเกณฑ์การพิจารณาเกณฑ์ด้านคุณภาพ		คะแนน
๑.	คุณวุฒิ ผลงาน ประสบการณ์ และความเชี่ยวชาญของบุคลากร	๙๘
๑.๑	คุณวุฒิบุคลากรด้านการพัฒนาสื่อภาษา แผนธุรกิจและการตลาด การบริหารจัดการธุรกิจ และด้านอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง	๙๐
	- บุคลากรในน้อยกว่าร้อยละ ๔๐ มีคุณวุฒิไม่ต่ำกว่าปริญญาเอก	๙-๑๐
	- บุคลากรในน้อยกว่าร้อยละ ๕๐ มีคุณวุฒิไม่ต่ำกว่าปริญญาโท	๗-๘
	- บุคลากรในน้อยกว่าร้อยละ ๔๐ มีคุณวุฒิไม่ต่ำกว่าปริญญาตรี	๕-๖
	- บุคลากรในน้อยกว่าร้อยละ ๕๐ มีคุณวุฒิไม่ต่ำกว่าปริญญาตรี	๓-๔
๑.๒	ความเชี่ยวชาญของบุคลากร (ในน้อยกว่าร้อยละ ๕๐ ของบุคลากร)	๙๐
	- การให้คำปรึกษามา不及ด้านการพัฒนาสื่อภาษาสำหรับธุรกิจ (แผนธุรกิจและการตลาด) และการวางแผนยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจ และการเพิ่มประสิทธิภาพ และการบริหารจัดการธุรกิจ	๗๐-๧๐
	- การให้คำปรึกษามา不及ด้านการพัฒนาสื่อภาษาสำหรับธุรกิจ (แผนธุรกิจและการตลาด) หรือการวางแผนยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจ หรือการเพิ่มประสิทธิภาพ หรือการบริหารจัดการธุรกิจ	๕-๔
	- การให้คำปรึกษามา不及ด้านการจัดการห้าไป การบริหารจัดการธุรกิจอุตสาหกรรม หรืออื่น ๆ	๑-๔
๑.๓	ผลงาน และประสบการณ์ที่สอดคล้องกับลักษณะของกิจกรรม	๕
	- มีผลงานและประสบการณ์ผ่านมาในการดำเนินโครงการที่สอดคล้องกับวัตถุประสงค์และลักษณะของกิจกรรม ภายใน ๗ ปี จำนวนไม่น้อยกว่า ๕ โครงการ	๕
	- มีผลงานและประสบการณ์ผ่านมาในการดำเนินโครงการที่สอดคล้องกับวัตถุประสงค์และลักษณะของกิจกรรม ภายใน ๗ ปี จำนวนไม่น้อยกว่า ๑ - ๔ โครงการ	๑-๔
	- มีผลงานและประสบการณ์ผ่านมาในการดำเนินโครงการที่สอดคล้องกับวัตถุประสงค์และลักษณะของกิจกรรม ภายใน ๑ ปี จำนวนไม่น้อยกว่า ๑ - ๖ โครงการ	๑-๖
๒.	แผนและเทคนิคการดำเนินงานในแต่ละขั้นตอนที่ชัดเจนและง่าย懂ถึ่มถูกใจ	๙๘
๒.๑	แนวคิด วิธีการ รายละเอียดการดำเนินงานในแต่ละขั้นตอนที่ชัดเจนเหมาะสม ง่าย懂ถึ่มถูกใจ รวมทั้งวัสดุความสำเร็จที่เกิดขึ้น	๙๐
๒.๑.๑	๒.๑.๑ กำหนดแนวคิด วิธีการ รายละเอียดการดำเนินงานในแต่ละขั้นตอน ง่าย懂ถึ่มถูกใจ รวมทั้ง วัสดุความสำเร็จที่เกิดขึ้น ครบถ้วน ชัดเจน	๙๐
๒.๑.๒	๒.๑.๒ กำหนดแนวคิด วิธีการ รายละเอียดการดำเนินงานในแต่ละขั้นตอน ง่าย懂ถึ่มถูกใจ รวมทั้ง วัสดุความสำเร็จที่เกิดขึ้น ในทำนองเดียว	๙๕ - ๙๖
	๒.๑.๓ ๒.๑.๓ กำหนดแนวคิด วิธีการ รายละเอียดการดำเนินงานในแต่ละขั้นตอน ง่าย懂ถึ่มถูกใจ รวมทั้ง วัสดุความสำเร็จที่เกิดขึ้น ในทำนองเดียว ไม่ครบถ้วน	๙๐ - ๙๔
	๒.๑.๔ ๒.๑.๔ ไม่มีกำหนดแนวคิด วิธีการ รายละเอียดการดำเนินงานในแต่ละขั้นตอน ง่าย懂ถึ่มถูกใจ รวมทั้งวัสดุความสำเร็จที่เกิดขึ้น	๐
๒.๒	เทคนิคการเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายที่มีศักยภาพเพื่อมุ่งผลลัพธ์	๙๐
๒.๓	แนวทางและเทคนิคการพัฒนาสื่อภาษาสำหรับธุรกิจภาษาครรภ์ประรูปเป้าหมาย (แผนธุรกิจและการตลาด) ให้เกิดผลลัพธ์	๙๐
๒.๔	ข้อเสนอที่เป็นประโยชน์และสนับสนุนต่อความสำเร็จของกิจกรรม	๕
	ข้อเสนอที่มีความเป็นไปได้ในการดำเนินการและเหมาะสมต่อ กิจกรรม อายุร่วมกัน ๑ ข้อ	๕
	ข้อเสนอที่มีความเป็นไปได้ในการดำเนินการและเหมาะสมต่อ กิจกรรม อายุร่วมกัน ๒ ข้อ	๓
	ข้อเสนอที่มีความเป็นไปได้ในการดำเนินการและเหมาะสมต่อ กิจกรรม อายุร่วมกัน ๑ ข้อ	๑
	ไม่มีข้อเสนอที่มีความเป็นไปได้ในการดำเนินการและเหมาะสมต่อ กิจกรรม	๐
คะแนนรวมทั้งสิ้น		๙๐ คะแนน

- เอกสารแบบฟอร์มการเข้าประมีนวินิจฉัยสถานประกอบการ
- เอกสารแบบฟอร์มนับที่การเข้าให้คำปรึกษาเชิงลึก
- แบบฟอร์มอื่นตามที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมกำหนด

๒. ในการจัดสร้างรายงานฉบับสมบูรณ์ (Final Report) ให้จัดทำเนื้อหาการดำเนินกิจกรรมดังแต่เริ่มต้น จนสิ้นสุดกิจกรรมทั้งหมด และจัดทำหนาทสรุปผู้บริหาร (Executive Summary) ให้จัดทำรายงานในรูปแบบเอกสารที่เป็นรูปเล่มจำนวน ๖ ฉบับ และในรูปแบบ CD, DVD, แฟลชไดรฟ์หรืออาร์ติดิสแบบพกพา จำนวน ๖ ชุด โดยไฟล์รายงานอิเล็กทรอนิกส์ต้องมีเนื้อหาตรงกันและครบถ้วนเหมือนในรายงานเอกสารที่เป็นรูปเล่ม และบันทึกในรูปแบบ (Format) ของ Microsoft Office เช่น Word (.doc), Excel (.xls), Power point (.ppt), Portable Document Format (.pdf) หรือรูปภาพ (.bmp, .jpg, .tiff) รูปแบบใดรูปแบบหนึ่ง หรือประกอบกันหลายรูปแบบก็ได้ หากผู้รับจ้างต้องการส่งไฟล์รายงานอิเล็กทรอนิกส์ในรูปแบบอื่นนอกเหนือจากที่กล่าวถึง จะต้องได้รับความเห็นชอบจากหน่วยงานเจ้าของโครงการ/กิจกรรมก่อน

๓. บนหน้าแผ่น/ซอง/กล่องบรรจุ CD, DVD, แฟลชไดรฟ์หรืออาร์ติดิสแบบพกพาที่บันทึกไฟล์รายงาน อิเล็กทรอนิกส์ ต้องติดสติ๊กเกอร์และระบุชื่อโครงการ/กิจกรรม และปีงบประมาณที่ดำเนินการ

๑๕. การจัดทำแผนการใช้พัสดุที่ผลิตภายนประเทศ

ผู้รับจ้างต้องใช้พัสดุส่งเสริมการผลิตภายนประเทศไม่น้อยกว่าร้อยละ ๖๐ ของสต็อกหรือครุภัณฑ์ที่ใช้ในงานจ้าง โดยต้องจัดทำแผนการใช้พัสดุที่ผลิตภายนประเทศ เสนอผู้รับจ้างภายใน ๖๐ วัน นับตั้งจากวันที่ได้ลงนามสัญญา

เนื่องจากการจ้างครั้งนี้ เป็นลักษณะงานเกี่ยวกับการให้คำปรึกษาเชิงลึกเพื่อพัฒนาผลิตภัณฑ์ ดูรากिधารนประรูปเป้าหมาย (แผนธุรกิจและการตลาด) จึงไม่มีรายการพัสดุประเภทวัสดุหรือครุภัณฑ์ที่ผลิตภายนประเทศ ผู้รับจ้างไม่ต้องจัดทำแผนการใช้พัสดุที่ผลิตภายนประเทศ ตามหนังสือคณะกรรมการวินิจฉัยปัญหา การจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ ด่วนที่สุด ที่ กค (กจ) ๐๔๐๔๒/ว ๗๘ ลงวันที่ ๑๙ มกราคม ๒๕๖๔ เรื่อง อนุมัติยกเว้นและกำหนดแนวทางการปฏิบัติความภูมิธรรมทางการประปาส่วนภูมิและวิธีการจัดซื้อจัดจ้างพัสดุ ที่รัฐต้องการส่งเสริมหรือสนับสนุน (ฉบับที่ ๒) พ.ศ. ๒๕๖๓

๑๖. การจัดทำแผนงานการทำงาน

คู่สัญญาต้องจัดทำแผนการทำงานมาให้ผู้รับจ้างภายใน ๑๐ วัน นับตั้งจากวันลงนามในสัญญา โดยจัดทำแผนการทำงานเป็นไปตามหนังสือคณะกรรมการวินิจฉัยปัญหาการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ ที่ กค (กจ) ๐๔๐๔๒/ว ๗๘ ลงวันที่ ๑๙ มกราคม ๒๕๖๒ เรื่อง แนวทางปฏิบัติในการเรื่องจัดการปฏิบัติงาน ตามสัญญาและการกำหนดคุณสมบัติของผู้มีสิทธิยื่นข้อเสนอ (ตามสิ่งที่สำมะโนทั้ง ๒ จำนวน ๔ แผ่น)

๑๗. ค่าปรับ

หากผู้รับจ้างไม่สามารถทำงานแล้วเสร็จตามที่กำหนดไว้ในสัญญาและผู้รับจ้าง ยังไม่ได้บอกเลิกสัญญา ผู้รับจ้างจะต้องชำระค่าปรับเป็นรายวัน ในอัตราร้อยละ ๐.๑ ของค่าจ้าง นับตั้งจากวันที่กำหนดแล้วเสร็จ ตามที่สัญญาหรือวันที่ ผู้รับจ้างได้ขยายให้เจนเดือนที่ทำงานล่าช้า จนถึงวันที่ทำงานแล้วเสร็จจริง นอกจากนี้ผู้รับจ้างยอมให้ผู้รับจ้างเรียกค่าเสียหายอันเกิดจากการที่ผู้รับจ้างทำงานล่าช้าเฉพาะส่วนที่เกินกว่าจำนวนค่าปรับตั้งกล่าว หรือพิจารณาตามความเหมาะสมของงาน

๑๘. ความรับผิดชอบในความชำรุดบกพร่องของงานจ้าง

ในการดำเนินงานผู้รับจ้างจะต้องรับประกันความบกพร่องจากการดำเนินงานภายใน ๑ เดือน นับตั้งจากวันที่ได้รับมอบงานตั้งแต่ก่อสร้าง โดยต้องรับจัดการซ่อมแซมแก้ไขให้ใช้ได้ดีทั้งเติม ภาคไป ๗๕ วัน นับตั้งจากวันที่ได้รับแจ้งความชำรุดบกพร่อง

๐ ๗๕
๗๘๔

ในการยื่นเรื่องด่วนจำเป็นต้องรับแก้ไขเหตุชำรุดบกพร่องหรือเสียหายโดยเร็วและไม่อาจรอให้ผู้รับจ้างแก้ไข ในระหว่างเวลาที่กำหนดไว้ตามวรรคหนึ่งได้ ผู้รับจ้างมีสิทธิเข้าจัดการแก้ไขเหตุชำรุดบกพร่องหรือเสียหาย บันดาล หรือจ้างผู้อื่นให้ซ่อมแซมความชำรุดบกพร่องหรือเสียหาย โดยผู้รับจ้างต้องรับผิดชอบสำรับค่าใช้จ่ายทั้งหมด

๙๙. ผู้รับผิดชอบกิจกรรม

กลุ่มนโยบายและแผนงานครอตสาหกรรม

กองพัฒนาเกษตรอุตสาหกรรม (ชั้น๒) กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม

๗๕/๖ ถนนพระรามที่ ๖ แขวงทุ่งพญาไท เขตราชเทวี กรุงเทพฯ ๑๐๔๐๐

โทรศัพท์ : ๐๒ ๕๓๐ ๖๘๘๘ ต่อ ๒ โทรสาร : ๐ ๒๓๕๕ ๐๓๘๐

✓ ๖๗๘๙

แบบหนังสือรับรองวงเงินสินเชื่อ

เลขที่.....

วันที่.....

เรื่อง รับรองวงเงินสินเชื่อ

ตามที่.....(ชื่อผู้ประกอบการ นิติบุคคล/บุคคลธรรมดा)..... เลขประจำตัว
ผู้เสียภาษีอากร/เลขประจำตัวประชาชน เลขที่..... จดทะเบียนเข้ารับการซื้อขายเป็น
เป็นผู้ประกอบการงานก่อสร้าง ซึ่งตามหลักเกณฑ์และวิธีการคัดเลือกเป็นผู้ประกอบการงานก่อสร้าง
กำหนดให้ผู้ยื่นคำขอต้องเสนอหนังสือรับรองวงเงินสินเชื่อ/จะเข้ายื่นข้อเสนอ กับหน่วยงานของรัฐ
ซึ่งมีอำนาจในการยื่นข้อเสนอกรณีที่ผู้ยื่นข้อเสนอไม่มีมูลค่าสูงหรือกิจกรรมหรือทุนดุษฐ์เป็น
หรือมีแนวโน้มเพียงพอ
ที่จะเข้ายื่นข้อเสนอ ผู้ยื่นข้อเสนอต้องของวงเงินสินเชื่อจากธนาคาร โดยต้องมีวงเงินสินเชื่อ ๑ ใน « ของมูลค่า
งบประมาณของโครงการหรือรายการที่ยื่นข้อเสนอในแต่ละครั้ง จึงมีความประสงค์ให้ธนาคาร.....
(ชื่อธนาคาร)..... รับรองวงเงินสินเชื่อ เพื่อประกอบการพิจารณาด้วย นั้น

.....(ชื่อธนาคาร).....ขอรับรองว่า.....(ชื่อผู้ประกอบการ นิติบุคคล/
บุคคลธรรมดा)..... มีวงเงินทุนหมุนเวียนในวงเงินไม่ต่ำกว่า..... บาท
(.....จำนวนเงินเป็นอักษร.....) และยินดีให้วงเงินสินเชื่อภายในวงเงิน..... บาท
(.....จำนวนเงินเป็นอักษร.....)

ขอแสดงความนับถือ

.....(ชื่อผู้ลงนาม).....
.....(ชื่อธนาคาร).....

Y
Roma

กมž

แบบหนังสือรับรองเงินเดือนเชื้ออิเล็กทรอนิกส์

เลขที่.....

วันที่.....

เรื่อง รับรองเงินเดือนเชื้อ

ตามที่..... (ชื่อผู้ประกอบการ บัดบุคคล/บุคคลธรรมด้า)..... เลขประจำตัว¹
ผู้เสียภาษีอากร/เลขประจำตัวประชาชน-ต่อไปนี้..... จ่าของเขารับการเขียนทะเบียน
เป็นผู้ประกอบการงานก่อสร้าง ซึ่งดำเนินการโดยมีลักษณะและวัสดุการตกแต่งเป็นผู้ประกอบการงานก่อสร้าง
กำหนดให้ถูกลบ除名ค่าของห้องน้ำส้วมรับบะจุ่งและส้วมต่อ/จะเข้ามายื่นขอถอนกับหน่วยงานของรัฐ
ซึ่งเมื่อได้รับการยื่นข้อเสนอ ผู้บุนชื่อจะมีเวลา ๕๐ วันนับแต่วันเข้ามายื่นคำร้อง ให้ทางหน่วยงานของรัฐดำเนินการ
ที่จะเข้ามายื่นข้อเสนอ ผู้บุนชื่อจะมีเวลา ๕๐ วันนับแต่วันเข้ามายื่นคำร้อง ให้ทางหน่วยงานของรัฐดำเนินการ.....
(ชื่อธนาคาร)..... รับรองว่างานเงินเดือนเชื้อ เพื่อประกอบการพัฒนาด้วย ดังนี้

(ชื่อธนาคาร)..... บอร์บอร์ด..... (ชื่อผู้ประกอบการ บัดบุคคล/
บุคคลธรรมด้า)..... มีวงเงินทุนที่บุนชื่อยื่นในวันเดียวไม่ต่ำกว่า..... บาท
(.....จำนวนเงิน肆หมื่นบาท.....) และยังคงมีวงเงินบุลังเชื้ออยู่ในวันเดิน..... บาท
(.....จำนวนเงินเป็นอั้นๆ.....)

ขอแสดงความนับถือ²
(ชื่อธนาคาร).....

** เอกสารฉบับนี้จัดพิมพ์โดยระบบอิเล็กทรอนิกส์ **

✓
๗๖๗
Paw

